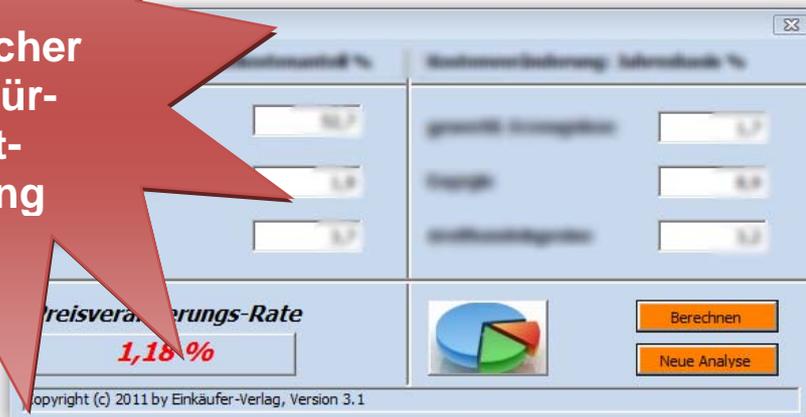


Materialkosten Analyzer

Die Methode & das Tool
zu Abwehr von Preiserhöhungen
durch Analyse der
Lieferanten-Vormaterialkosten

Mit
ausführlicher
Schritt-für-
Schritt-
Anleitung



Material %	Materialveränderung Material %
<input type="text" value="0.7"/>	gesamt (negativ) <input type="text" value="0.7"/>
<input type="text" value="0.8"/>	Wage <input type="text" value="0.8"/>
<input type="text" value="0.7"/>	Werkstoffkosten <input type="text" value="0.7"/>

Preisveränderungs-Rate
1,18 %



Copyright (c) 2011 by Einkäufer-Verlag, Version 3.1

Vorwort



Tauchen Sie ein, in die Kostenwelt der Lieferanten

Herzlichen Dank, dass Sie sich für den **Materialkosten**Analyzer entschieden haben. Wirklich eine sehr gute Wahl – für Ihre Firma und Sie ganz persönlich.

Sie tauchen damit schnell und einfach in die Welt der Preisanalytik und Kostenstrukturanalyse ein.

Sie fordern und verhandeln ab sofort auf der Basis von belegbaren Zahlen und Fakten. Es wird Ihre Arbeit grundlegend verändern.

Sie erreichen so eine Einkaufsperformance, die auf dem „normalen“ und üblichen Weg des Feilschens unmöglich ist.

Ihr berufliches Handeln bekommt eine ganz andere Qualität. Sie zwingen die Lieferanten regelrecht, über deren tatsächliche Kostensituation zu sprechen.

Der „Suchtfaktor“ der Preis- und Kostenstrukturanalyse ist hoch – auch Ihr Chef wird es lieben.

Ich wünsche Ihnen viel Freude und Erfolg mit dem MaterialkostenAnalyzer.

Ihr

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Jens Holtmann'. The signature is fluid and cursive.

Jens Holtmann
Experte für Preisanalytik | Lieferantenmanagement | Verhandlungstaktik
Einkäufer|Verlag



Das leistet der MaterialkostenAnalyzer

- 1. Sie können schnell und einfach prüfen, ob Preiserhöhungsforderungen eines Lieferanten – in der geforderten Höhe oder generell – berechtigt sein könnten.**
- 2. Sie finden heraus, ob und in welchem Umfang der Lieferant seine Verkaufspreise senken kann/muss.**

Mit dem **MaterialkostenAnalyzer** überwachen Sie die Einkaufsseite Ihrer Lieferanten. Wie haben sich seine Materialkosten im Verlauf eines Jahres, eines halben Jahres oder quartalsweise entwickelt? Die Antwort liefert der MaterialkostenAnalyzer. Sie brauchen dazu lediglich 6 Zahlen.

Aus dem Inhalt

- Die hervorragende Datenbasis
- So gehen Sie vor – ein Beispiel Schritt für Schritt erklärt mit Screenshots
- Preiserhöhungen kontrollieren
- Abwehrversuch der Lieferanten
- Wenn Ihr Lieferant nicht in der WZ2008-Systematik aufgeführt ist
- Wie Sie auch internationale Lieferanten analysieren
- Ihr Lieferant ist ein Großhändler
- Installationsanleitung des Excel-Add-In
- Schlusswort

Ihre Vorteile

- ✓ Tool zur einfachen und schnellen Abwehr/Kontrolle von Preiserhöhungen.

- ✓ Zeigt an, wann Lieferanten die Verkaufspreise senken können.
- ✓ Anwendbar in jedem Einkauf.
- ✓ Mit 3 Klicks in jede Excelversion eingebunden.
- ✓ Überwacht den größten Lieferantenkostenblock „Material“.
- ✓ Arbeitet ausschließlich mit objektiven, amtlichen Daten.
- ✓ Keine Datenlieferung/Mithilfe durch den Lieferanten nötig.
- ✓ Schnelle Berechnung und professionellen Präsentation in der Preisverhandlung oder intern.
- ✓ schneller ROI (return on investment).
- ✓ Sie erhalten: 1 Handbuch + Excel-Add-In + Datenzugang.

ROI (return on investment)

Fast immer reicht die erste erfolgreiche Verhandlung, um den Kaufpreis von 398 € für den MaterialkostenAnalyzer wieder einzuspielen!

Wo haben Sie sonst so einen ROI?

Bestellen Sie noch heute den

MaterialkostenAnalyzer

**Die Methode & das Tool zur Abwehr von Preiserhöhungen durch
Analyse der Lieferanten-Vormaterialkosten**

Es lohnt sich. Garantiert.

Jens Holtmann

Experte für Preisanalytik | Lieferantenmanagement | Verhandlungstaktik